

2010年6月29日

日立ソフトウェアエンジニアリング株式会社

## 日立ソフトが SaaS 型「クライアント管理サービス」を販売開始

～資産・ライセンス管理の見える化により、コンプライアンス徹底とコスト削減を実現～

日立ソフト（本社：東京都品川区、取締役社長：諸島 伸治）は、クライアント PC のライセンス管理と物品の管理を支援する「クライアント管理サービス」を 2010 年 7 月 1 日より販売開始します。

本サービスでは、クライアント PC の管理業務における業務プロセスを規定し、それをサポートするシステムを SaaS 型で提供します（ 1）。これにより、これまで難しかった「資産の見える化」を実現し、企業規模の大小に関わらず高い運用効率を可能にしました。またライセンス管理では、数年前から自社システムで蓄積してきた日立ソフト独自のソフトウェアカタログ（ 2）を本サービスで提供することにより、精度の高いソフトウェア導入状況レポートが閲覧可能となり、ライセンス管理を徹底できます。さらに本サービスの「見える化」により余剰資産を整理でき、お客様のコスト削減を強力にサポートします。日立ソフトでは、このクライアント管理の仕組みにより、自社の 1 万台を超える PC の台数を約 25% 削減することに成功しています。

（ 1） サービス利用ができないお客様にはプライベートクラウド版の提供やソフトウェアのカスタマイズ提供も可能です。

（ 2） PC から取得したソフトウェアに関するシステム情報から、無償・有償の判定、パッチ等不要情報のフィルタなどを行ったもの

近年ではソフトウェアのライセンス違反を指摘される事例が増えており、各企業・団体にとってライセンス管理の徹底はコンプライアンス遵守の観点から非常に重要な経営課題にもなっています。しかしながら、これまで多くの企業で IT 資産管理が行われてきたにも関わらず、ライセンス管理や物品の管理に課題が出るのは、以下のように大きく 2 つの原因があるためです。

1. クラアント PC の移管や持出し、ソフトウェアのインストール等が PC を利用する各部門によって実施されているにも関わらず、クライアント PC の管理は情報システム部門主導で行われているため、管理漏れが発生する。
2. ソフトウェアのライセンス購入数と利用数のマッチングを行うライセンス管理は煩雑で、その徹底には膨大なソフトウェア利用情報からソフトウェアカタログを作成しなくてはならず、各企業の重い負担となっている。

これらの課題を解決する為、日立ソフトの「クライアント管理サービス」では、情報資産の各管理業務について、実質的なクライアント PC 所有者である部門が管理するように業務プロセスを規定し、システムによって見える化することで、管理省力化と管理徹底を実現しました。また、独自のソフトウェアカタログを作成してライセンス利用状況の見える化を実現しました。

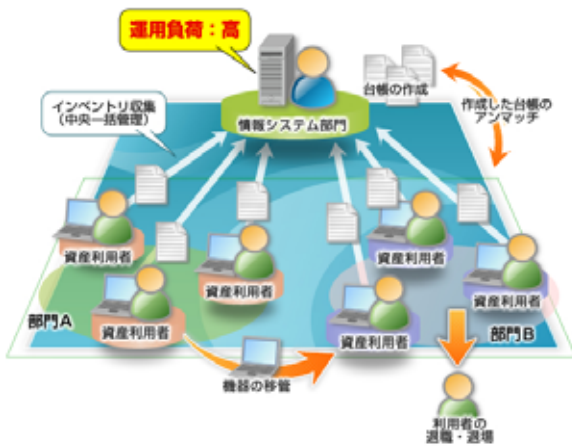
## <「クライアント管理サービス」の特長>

### 1. 業務プロセスの規定による見える化

- ・ PCの移管、持ち出し、貸し出しなど資産の動きをワークフローでリアルタイムに把握可能
- ・ ライセンスの過不足をリアルタイムに部門ごとに把握可能

#### インベントリ収集で中央一括管理

端末の動きが追えず、インベントリを取っても管理が徹底できない。



- デメリット1 PC台数を正確に把握できない → ライセンスを多めに購入する必要
- デメリット2 状況を正しく把握できない → 監査すると隠蔽多発 (監査の度に多大な工数)

#### 業務プロセスを規定し、部門ごとに管理

全社の管理状況を一見して管理できる。



- メリット1 PC台数を正確に把握できる → 適正なライセンス購入 (コスト削減)
- メリット2 管理が徹底されるようになる → 監査時の工数が削減される (コスト削減)

### 2. ソフトウェアカタログの提供によるライセンス管理の省力化

- ・ 日立ソフト独自のソフトウェアカタログにより、精度の高いソフトウェア導入状況レポートが閲覧可能



#### <動作環境>

クライアント管理サービスエージェント：WindowsXP SP2以降、Windows7

WEB ブラウザ：InternetExplorer7

管理対象のクライアント PC にクライアント管理サービスエージェントをインストールして頂く必要があります。SaaS 型サービスであるため、サーバ設置の必要はありません。

#### <価格>

クライアント管理サービス システム管理スイート 月額 315 円～(税込み、PC1 台あたり)  
販売は 500 台から 1 台単位、年間契約が前提となります。

本サービスは日立グループのクラウドソリューション「Harmonious Cloud」のひとつとして開発されたものであり、日立ソフトでは本サービスの拡販を積極的に推進していきます。今後はプロビジョニング(ソフトウェア配布)、脆弱性管理、不正 PC 接続防止などにサービスを拡充していくことを予定しています。

#### ■ サービス紹介

URL: [http://hitachisoft.jp/products/client\\_management](http://hitachisoft.jp/products/client_management)

#### ■ 本件に対するお問合せ先

日立ソフト @Sales24 Tel : 03-5479-8831 URL : <http://sales24.hitachisoft.jp/>

#### ■ 報道機関からのお問い合わせ先 :

日立ソフト CSR本部 広報・宣伝部 広報グループ 柴田、高野

Tel : 03-5479-5013 Fax : 03-5780-6455 E-mail : [press@hitachisoft.jp](mailto:press@hitachisoft.jp)

Harmonious Cloud は、株式会社日立製作所の登録商標です。

記載されている会社名、製品名は、各社の商標または登録商標です。

日立ソフトの正式名称は、日立ソフトウェアエンジニアリング株式会社です。

このニュースリリース記載の情報(製品価格、製品仕様、サービスの内容、発売日、お問い合わせ先、URL等)は、発表日現在の情報です。予告なしに変更され、検索日と情報が異なる可能性もありますので、あらかじめご了承ください。