

# Microsoft Dynamics 365 Sales の クイックスタート導入支援

顧客対応業務をさらにスマートに。  
最短3ヶ月で導入できる Sales ソリューション

Microsoft Dynamics 365  
Sales

日立ソリューションズ

Microsoft Dynamics 365 Sales を“Fit to Standard”アプローチにより、  
標準機能を最大限活用することで、最短 3 ヶ月で導入。急速な変化にも対応。

## Microsoft Dynamics 365 Sales

Excel , Word ,  
Outlook , Microsoft Teams ,  
Microsoft Copilot ,  
SharePoint

Microsoft 365

Customer Service , Field Service ,  
Customer Insights , Contact Center ,  
Finance , Project Operations

Dynamics 365

Power Automate ,  
Power Pages ,  
Power BI ,  
AI Builder

Power Platform



### 営業活動の効率化

案件情報の一元管理、モバイル  
対応で業務を効率化



### 意思決定を支援

データ活用した顧客分析、売上  
予測で迅速・的確な判断を支援



### 業務フローの標準化

案件化～成約の標準プロセス  
で営業活動の属人化を回避



### 情報共有を円滑化

Microsoft 365連携で報告・  
フィードバック、引継ぎを円滑化

ポイント

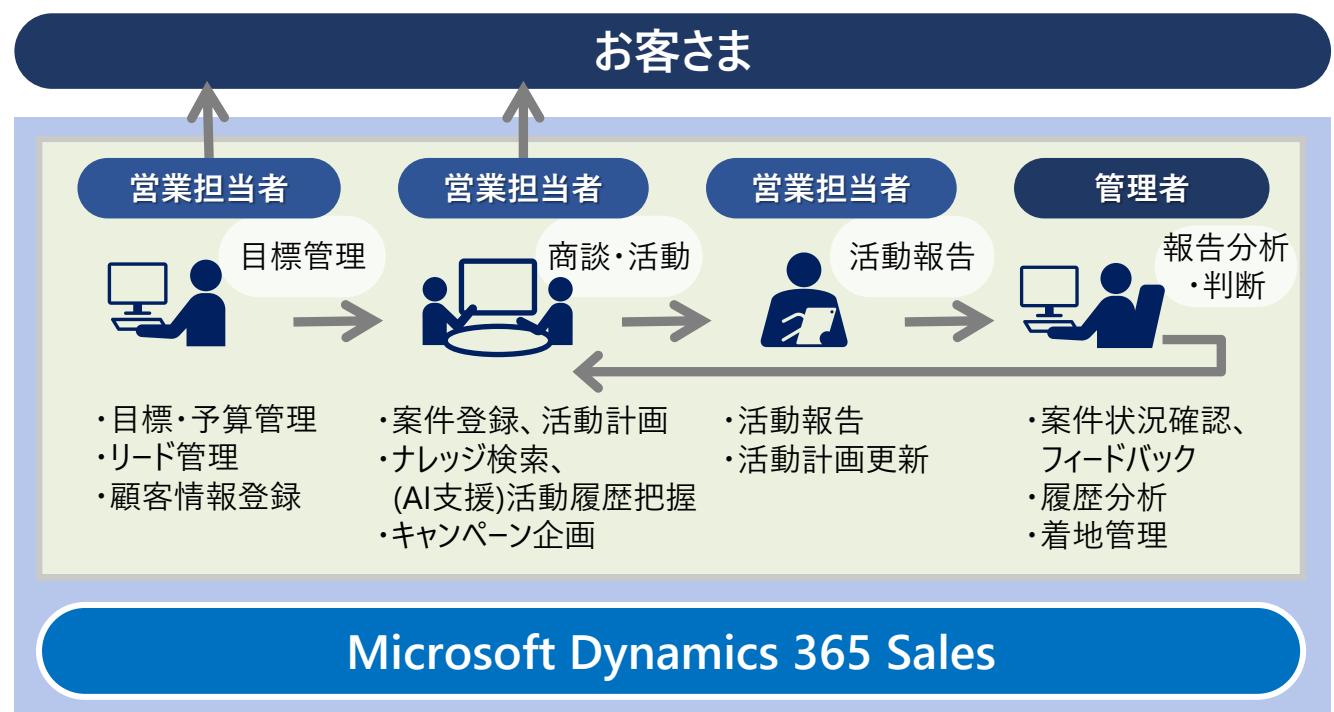
1 Microsoft製品と  
の高い親和性

2 導入が簡単・短期間  
(最短3か月)

3 AI活用による営業活動の  
効率化

4 顧客満足度の向上

## 活用イメージ



見込み顧客の案件管理から成約まで、  
すべてのプロセスにおいて高品質かつ短期間での業務改善の実現をサポート。

## 導入までの流れ



日立ソリューションズでは、豊富な経験・実績と多種多様なソリューションを活用し、  
お客様の顧客対応業務の改善を一気通貫でご支援します。

※Microsoft(AI Builder, Dynamics 365, Excel, Microsoft 365, Microsoft Copilot, Microsoft Dynamics 365, Microsoft Teams, Outlook, Power Automate, Power BI, Power Pages, Power Platform, SharePoint, Word)はマイクロソフトのグループの企業の商標であり、米国およびその他の国における商標または登録商標です。

※本リーフレット中の会社名、商品名は各社の商標、または登録商標です。※本文中および図中では、TMマーク、®マークは表記しておりません。※製品の仕様は、改良のため、予告なく変更する場合があります。※本製品を輸出される場合には、外国為替及び外国貿易法ならびに米国の輸出管理関連法規などの規制をご確認のうえ、必要な手続きをお取しください。なお、ご不明な場合は、当社担当営業にお問い合わせください。※本リーフレット中の情報は、作成時点のものです。

Microsoft Dynamics 365 のシステム要件については、マイクロソフト社のサイトをご覧ください。

株式会社 日立ソリューションズ

[www.hitachi-solutions.co.jp](http://www.hitachi-solutions.co.jp)

本リーフレット掲載商品・サービスの詳細情報

[www.hitachi-solutions.co.jp/dynamics/solution/qs/qs-sales.html](http://www.hitachi-solutions.co.jp/dynamics/solution/qs/qs-sales.html)

