

## サブスクビジネス立ち上げ支援 ～サブスクリプションビジネス支援ソリューション～

PoCで成果を確認し、安心導入。  
サブスクビジネスの立ち上げをしっかりサポート

PoCやスモールスタートによる**成果の可視化**、  
ビジネスモデル・業務・ITの一体設計、段階的な合意形成を通じて、  
**導入の不確実性を低減**し、スムーズな立ち上げを実現します。



PoCで成果を可視化

サブスクリプションビジネス  
参入に向けてコンサルティングサービスを  
提供

課題

投資対効果が見えず、社内合意形成  
や意思決定が進まず導入が停滞する。

新しいビジネスモデル導入に対し、部門間の  
調整や経営層の納得を得るのが難しい。



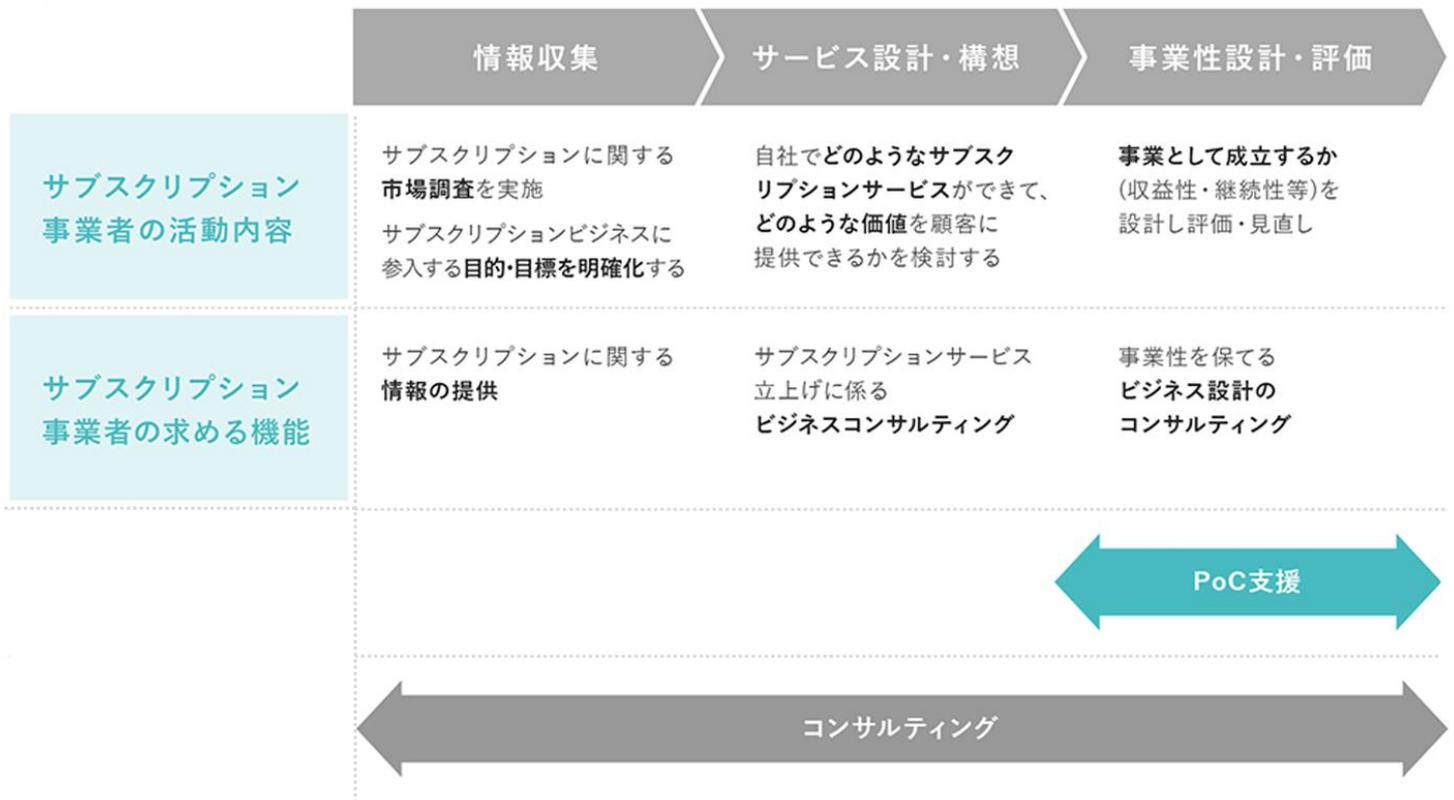
解決

PoC（概念実証）で成果を可視化し、  
段階的な合意形成と意思決定を後押し  
します。

第三者視点を取り入れたコンサルティング  
で、社内調整を加速します。

# サブスクリプションビジネス立ち上げを成功に導く 日立ソリューションズの支援メニュー

## サブスクリプションビジネス立ち上げのステップ



### PoC（概念実証）支援

- ・小規模なPoC（概念実証）を通じて、実際の効果やリスクを検証し、投資対効果を可視化。
- ・実際の業務データやプロトタイプを使い、短期間でPoCを実施。PoCの結果をもとに最終的な要件定義やシステム仕様を確定。
- ・IT基盤構築やシステム要件定義も専門チームがサポートし、段階的な拡大や社内合意形成を支援。

### コンサルティングサービス （立ち上げ）支援

- ・サブスクリプションビジネスの立ち上げに特化したコンサルタントが、現状業務の棚卸しから、あるべき業務フロー・システム要件の整理まで伴走。
- ・ビジネスモデル設計、サービス設計、料金設計、業務プロセス設計、社内合意形成まで一貫して支援。
- ・ワークショップやヒアリングを通じて、現場の課題やニーズを可視化し、最適な立ち上げ計画を策定。

※本リーフレット中の会社名、商品名は各社の商標、または登録商標です。 ※本文中および図中では、TMマーク、®マークは表記しておりません。 ※製品の仕様は、改良のため、予告なく変更する場合があります。 ※本製品を輸出される場合には、外国為替及び外国貿易法ならびに米国の輸出管理関連法規などの規制をご確認のうえ、必要な手続きをお取りください。なお、ご不明な場合は、当社担当営業にお問い合わせください。 ※本リーフレット中の情報は、作成時点のものです。

株式会社 日立ソリューションズ

[www.hitachi-solutions.co.jp](http://www.hitachi-solutions.co.jp)

本リーフレット掲載商品・サービスの詳細情報

[www.hitachi-solutions.co.jp/subscription\\_support/solution/launch.html](http://www.hitachi-solutions.co.jp/subscription_support/solution/launch.html)

